

Eine Karte, viele Studios, gemeinsamer Mehrwert

Omnunity ist die innovative Mehrfachkarte für Yoga-, Pilates- und Fitnesskursstudios. Ziel ist es, lokale Studios zu stärken, Vielfalt zu fördern und eine Gemeinschaft zu schaffen, die Wertschätzung und Freiheit in den Mittelpunkt stellt.

Omnunity ist eine digitale 10er-Karte, mit der Nutzer*innen flexibel Kurse und Angebote bei unterschiedlichen Studios und Anbietern in ihrer Umgebung buchen können – ganz ohne Abo, stattdessen mit festen Einheiten – 10 Teilnahmen (60/75min) für 165 €. Die Plattform verbindet Fairness für Studios mit größtmöglicher Flexibilität für Nutzende mit einem guten Gefühl dabei.



Vorteile für Teilnehmer*innen:

- Maximale Flexibilität: Eine Karte, viele Studios, viele Formate. Ohne Bindung, unkompliziert und individuell nutzbar.
- Große Vielfalt: Zugang zu unabhängigen Studios, kleineren Anbietern und besonderen Angeboten, die in großen Plattformen oft untergehen.
- Komfort & Technik: Schnelle Buchung und Check-in per App, QR-Code.
- Direkte Unterstützung: Durch die Teilnahme profitieren lokale Studios und Trainer*innen unmittelbar und fair.
- Nutzer*innen, die wissen, dass sie große Aggregatoren nicht vollständig ausnutzen und lieber gezielt lokale Anbieter wählen.
- Selbstbestimmung: Trainiere wann, wo und wie du willst – passend für alle Lebensphasen, ganz ohne Druck eines Abos.
- Community-Effekt: Du bist Teil einer unterstützenden, lebendigen Bewegungs- und Wohlfühlkultur vor Ort.
- Personen, die auch studioübergreifend Online-Stunden nutzen wollen.

Vorteile für Studios:

- Sicherer Umsatz: 80 % Nettoerlös (11,09 € je Stunde) direkt fürs Studio – transparent, fair und monatlich ausgezahlt.
- Einfaches Abrechnen von Online-Stunden und Zugang zu neuen, digital affinen Kund*innen.
- Flexible Kursgestaltung durch halbe omnis (Credits), so können 30-, 60/75- und 90-Minuten-Einheiten fair abgerechnet werden und längere Formate wieder angeboten werden.

Vorteile für unabhängige Lehrende:

- Reichweite: Du erreichst Nutzer*innen, die du über große Aggregatoren bisher nicht erreichst. Auszahlung direkt nach Buchung.
- Online-Angebote ohne eigenen Shop ganz unkompliziert für Nutzer*innen buchbar.
- Später (Entwicklungsstufe): Zubuchbarkeit eines schlanken Buchungssystems für deine Kurse.

Unique Selling Points von Omnunity:



Omnunity geht über eine reine Mehrfachkarte hinaus und schafft echte Mehrwerte für die gesamte Community. Regelmäßige Community Events – sowohl online als auch offline – stärken das Miteinander und fördern den Austausch zwischen Studios, Lehrer*innen und Teilnehmer*innen rund um das Thema Wellbeing. Ein besonderes Zeichen für soziales Engagement: Wenn Karten ablaufen, können Restbeträge an gemeinnützige Organisationen gespendet werden – so wird auch ungenutztes Guthaben sinnvoll eingesetzt.

Zusätzlich bietet Omnunity durch das flexible Credit-System omni (halbe Credits für 30-90 Minuten Einheiten) eine faire Abrechnung, die längere Formate wieder attraktiv macht und sowohl Studios als auch Nutzer*innen zugutekommt. Die faire 80%-Auszahlung direkt an die Studios sorgt dafür, dass lokale Anbieter nachhaltig profitieren und ihre Vielfalt erhalten bleibt – ein klarer Gegenentwurf zu marktbeherrschenden Plattformen mit geringeren Ausschüttungen.

ClassMatch

Mit ClassMatch wird Omunity zu deinem ganz persönlichen Kompass im Yoga- und Pilates-Kosmos. Im Zentrum steht eine moderne, modulare Microservices-Architektur, die eine flexible und besonders skalierbare, personalisierte Nutzererfahrung ermöglicht. Du erstellst dafür ein individuelles Profil mit Schiebereglern – z.B. für Trainingshäufigkeit, bevorzugte Stilrichtungen (körperlich fordernd, spirituell, kreativ, traditionell), Entfernung zu Kursorten und deine Loyalität zu einzelnen Lehrenden.

Mit Hilfe von KI-basierten Machine-Learning-Modellen lernt Omunity kontinuierlich dazu: Deine Präferenzen, dein Nutzerverhalten, dein Tageskontext – alles fließt ein, um noch gezielter auf deine wechselnden Bedürfnisse reagieren zu können. Daraus entstehen maßgeschneiderte Kurspläne und persönliche Empfehlungen, stets up-to-date dank Echtzeit-Updates und dynamischer Feedbackschleifen. Ein hybrider Empfehlungsalgorithmus kombiniert kollaboratives Filtern, inhaltsbasierte Filterung und explorative Ansätze, um dir neue Angebote vorzuschlagen und Überraschungen zu bieten.

Über Gamification-Elemente und clevere Incentives wirst du motiviert, dranzubleiben und Neues zu erkunden. Gleichzeitig wird deine Privatsphäre respektiert: Transparente Datenschutzprinzipien sichern all deine Daten optimal ab. So findest du bei Omunity nicht einfach irgendeinen Kurs, sondern genau die Praxis, die heute wirklich zu dir passt – für mehr Zufriedenheit, individuelle Erfahrungen und eine lebendige Yoga- und Pilates-Routine.



Togetherclass

Wellbeing ist mehr als nur Bewegung – es geht um Verbindung, Gemeinschaft und gemeinsame Erlebnisse: Mit TogetherClass kannst du dich vor deiner Session als „verfügbar“ markieren – und so sehen, wer noch teilnimmt. Verabrede dich unkompliziert mit Gleichgesinnten, geh gemeinsam zur Klasse und lass den Tag vielleicht noch bei einem Kaffee ausklingen. Regelmäßig werden Community-Tische in Cafés reserviert, damit spontane und echte Verbindungen entstehen. So wird aus jeder Klasse ein gemeinsames Erlebnis – motivierend, verbindend, inspirierend.

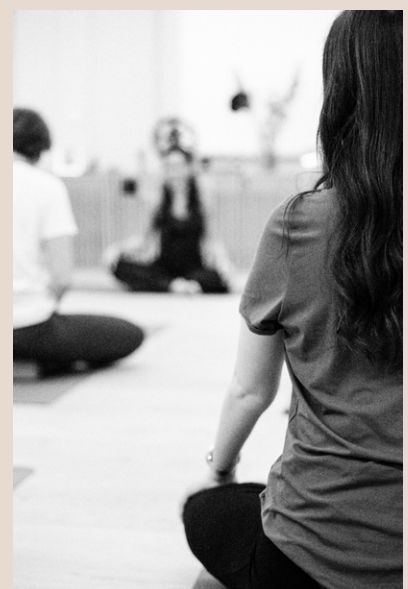


Berechnung:

- 10 omnis kosten 165€
- Pro omni gehen 11,06€ ans Studio/Lehrkraft
- 1 omni: 60/75min Klasse
- 0,5 omni: 30min Klasse
- 1,5 omnis: 90min Klasse

Alles auf einen Blick:

- Preis: 165 € pro Karte (10 omni)
- 80 % Auszahlung direkt an die Studios
- Gültigkeit: 3 Monate ab Kauf
- Halbe Credits buchbar (für kürzere/längere Einheiten)
- Online-Stunden einfach buchbar
- Mittelfristig auch 5er-Karte buchbar (89€ für 5 omnis)



Vorläufiger Launch-Plan:

- Erste Demo: Ende 2025
- Launch: Mitte 2026
- Start: Stuttgart, mindestens 10 Studios und 10-15 Einzeltrainer*innen
- Nutzer*innen-Ziel zu Beginn: 500-1000
- Ausweitung nach Köln/München/Hamburg/Berlin nach ca. 6 Monaten, danach deutschlandweit

Omnunity stärkt Studios und schafft ein Produkt zwischen großen Aggregatoren und Studio-Membership und schafft dadurch wieder mehr Nähe zu den Nutzer*innen. Darüber hinaus bietet es unabhängigen Trainer*innen eine Plattform und ein Buchungstool und schafft flexible Angebote im ländlichen Raum.

